

# Терминология

Пояснение основных терминов

- [доступность ...](#)

# ДОСТУПНОСТЬ ...

## Доступность товара в магазине

(количество дней в периоде - количество дней отсутствия товара) / количество дней в периоде

## Доступность всех товаров в магазине

средняя магазинная доступность = Сумма доступности товара в магазине по всем товарам / количество товаров

## Доступность в сети

средняя доступность в сети = Сумма средней магазинной доступности по всем магазинам / количество магазинов

## Норма оборачиваемости

Это количество дней или оборотов, за которое должен быть реализован запас товара по мнению руководства фирмы, чтобы торговлю можно было считать успешной.

## Оборачиваемость

Это соотношение скорости продаж к среднему товарному запасу за период. То есть, это за сколько времени мы продаём средний запас, лежащий у нас на складе. Как быстро мы получаем деньги, которые вложили. Чем выше оборачиваемость, тем лучше.

Для расчёта оборачиваемости нужно знать: период расчёта, продажи за этот период, средний товарный запас за этот период.

Оборачиваемость имеет смысл только для тех товаров, которые имеются в наличии и продаются. Т.е. продажи и средний остаток не должны быть нулевыми.

Средний товарный запас может быть рассчитан двумя способами:

1. - простой, без учёта динамики продаж.

**Ср.Тов. запас = (входящий остаток на начало периода + исходящий остаток на конец периода) / 2**

1. - с учётом динамики продаж

Сначала считается запас на каждый день периода. Затем среднее значение, как сумму запасов по дням делить на число дней в периоде.

Запас можно посчитать либо по себестоимости, либо по количеству.

**Оборачиваемость (в днях) = Ср.Тов. запас \* количество дней / Продажи за период**

**Оборачиваемость (в размах) = Продажи за период / Ср.Тов. запас**

## Уровень запасов продукции

Показатель, характеризующий обеспеченность магазина запасами на определённую дату. Он показывает, на сколько дней торговли (при сложившемся товарообороте) хватит этого запаса.

**Утз = Товарный запас на конец анализируемого периода \* кол-во дней / Продажи за период**

## Уходимость

За сколько дней что-то уйдёт со склада. Если при расчёте мы оперируем не средним запасом, а подсчитываем оборачиваемость одной партии, то реально мы говорим об уходимости.

В некоторых случаях уходимостью называют отдачу с квадратного метра торговой площади.

**Уходимость = товарооборот за месяц / Занимаемое место (кв.м )**

