Терминология

Пояснение основных терминов

- доступность ...

доступность ...

Доступность товара в магазине

(количество дней в периоде - количество дней отсутствия товара) / количество дней в периоде

Доступность всех товаров в магазине

средняя магазинная доступность = Сумма доступности товара в магазине по всем товарам / количество товаров

Доступность в сети

средняя доступность в сети = Сумма средней магазинной доступности по всем магазинам / количество магазинов

Норма оборачиваемости

Это количество дней или оборотов, за которое должен быть реализован запас товара по мнению руководства фирмы, чтобы торговлю можно было считать успешной.

Оборачиваемость

Это соотношение скорости продаж к среднему товарному запасу за период. То есть, это за сколько времени мы продаём средний запас, лежащий у нас на складе. Как быстро мы получаем деньги, которые вложили. Чем выше оборачиваемость, тем лучше.

Для расчёта оборачиваемости нужно знать: период расчёта, продажи за этот период, средний товарный запас за этот период.

Оборачиваемость имеет смысл только для тех товаров, которые имеются в наличии и продаются. Т.е. продажи и средний остаток не должны быть нулевые.

Средний товарный запас может быть рассчитан двумя способами:

1. - простой, без учёта динамики продаж.

Ср.Тов. запас = (входящий остаток на начало периода + исходящий остаток на конец периода) / 2

1. - с учётом динамики продаж

Сначала считается запас на каждый день периода. Затем среднее значение, как сумму запасов по дням делить на число дней в периоде.

Запас можно посчитать либо по себестоимости, либо по количеству.

Оборачиваемость (в днях) = Ср.Тов. запас * количество дней / Продажи за период

Оборачиваемость (в разах) = Продажи за период / Ср.Тов. запас

Уровень запасов продукции

Показатель, характеризующий обеспеченность магазина запасами на определённую дату. Он показывает, на сколько дней торговли (при сложившемся товарообороте) хватит этого запаса.

Утз = Товарный запас на конец анализируемого периода * кол-во дней / Продажи за период

Уходимость

За сколько дней что-то уйдёт со склада. Если при расчёте мы оперируем не средним запасом, а подсчитываем оборачиваемость одной партии, то реально мы говорим об уходимости.

В некоторых случаях уходимостью называют отдачу с квадратного метра торговой площади.

Уходимость = товарооборот за месяц / Занимаемое место (кв.м)